



**Zagreb, 24.06.2022.**

## **JEDNOSTAVNA NABAVA**

### **OPĆI I POSEBNI UVJETI DOKUMENTACIJE O NABAVI S TROŠKOVNICIMA I TEHNIČKIM SPECIFIKACIJAMA**

### **PREGLED I OCJENA PONUDA, SKLAPANJE I IZVRŠENJE UGOVORA**

### **VJEŽBE I SLUČAJEVI IZ PRAKSE**

#### **09:00-10:30 PROVEDBA POSTUPKA JEDNOSTAVNE NABAVE**

- *Jednostavna nabava s općim aktom naručitelja*
- *Mogućnosti i obveze kroz jednostavnu nabavu za ponuditelje i naručitelje*
- *Različiti načini provedbe postupka jednostavne nabave*
- *Primjeri iz prakse s prijedlozima poboljšanja*

#### **OPĆI I POSEBNI UVJETI DOKUMENTACIJE O NABAVI - 1. dio**

- *Propisivanje uvjeta i zahtjeva u DON*
- *Ograničavanje podnošenja ponuda po grupama*
- *Ograničavanje mogućnosti odabira po grupama*
- *Osnove za isključenje i uvjeti sposobnosti – što i kako propisivati*
- *Neobvezne osnove za isključenje – zašto i kako propisivati*

#### **10:30-10:45 - Pauza za kavu**

#### **10:45-12:15 OPĆI I POSEBNI UVJETI DOKUMENTACIJE O NABAVI - 2. dio**

- *ESPD – način propisivanja i ispravnog popunjavanja, pregled i pojašnjenja*
- *Tehničke specifikacije, certifikati, norme i jednakovrijednost*
- *Izrada i provjera troškovnika*
- *Najčešće pogreške kod izrade i pregleda troškovnika*
- *Pojašnjenje i/ili pregovaranje*
- *Što zaključiti iz pravne prakse DKOM-a i VUS-a!*
- *Primjeri iz prakse s vježbama*

#### **12:15-13:00 - Pauza za ručak**



**13:00-14.30 PREGLED I OCJENA PONUDA**

- *Pojašnjenje / upotpunjavanje ponuda i dostava informacija*
- *Zabrana pregovaranja / kako ispravno provesti pregled i ocjenu ponuda*
- *Načini pregleda pojedinih dijelova ponude u odnosu na odredbe DON*
  - o *Jamstva, uvez ponude, izjave o oslanjanju, ESPD, ENP, ostali dokumenti ponude*
- *Ažurirani popratni dokumenti i pojašnjenja*

**14:30-14:45 - Pauza za kavu**

**14:45-16:15 SKLAPANJE I IZVRŠENJE UGOVORA, POSEBNI UVJETI O IZVRŠENJU UGOVORA I POSEBNE UZANCE O GRAĐENJU**

- *Posebni uvjeti za izvršenje ugovora – koje su mogućnosti naručitelja kod definiranja uvjeta u okviru posebnih uvjeta, obveze ponuditelja u tom slučaju, na što posebno paziti*
- *Sklapanje i izvršenje ugovora s naglaskom na ugovore o građenju*
- *Kako postupiti u situacijama povećanja cijena na tržištu?*
- *Posebne uzance o građenju – prihvatiti ili ne?!*
- *Moguće izmjene ugovora*
- *Primjeri iz prakse*